

Análisis del intercambio comercial Ecuador Perú y su incidencia en la balanza comercial periodo 2018-2023

Analysis of the Ecuador-Peru trade exchange and its impact on the trade balance period 2018-2023

Yoffre Danilo Bravo-Armijos ¹ Universidad Técnica de Machala - Ecuador Ybravo3@utmachala.edu.ec

Yamileth Carolina Lucas-Fallain ² Universidad Técnica de Machala - Ecuador ylucas 1@utmachala.edu.ec

Dany Humberto Barreno-Pereira ³
Afiliacion - Ecuador
dbarreno@utmachala.edu.ec

doi.org/10.33386/593dp.2024.6.2666

V9-N6 (nov-dic) 2024, pp 32-47 | Recibido: 18 de julio del 2024 - Aceptado: 09 de agosto del 2024 (2 ronda rev.)

¹ ORCID: https://orcid.org/0009-0008-7758-4442

² ORCID: https://orcid.org/0009-0001-0499-9873

³ ORCID: http://orcid.org/0000-0002-0702-3577

Cómo citar este artículo en norma APA:A

Bravo-Armijos, Y., Lucas-Fallain, Y, Barreno-Pereira, D., (2024). Análisis del intercambio comercial Ecuador Perú y su incidencia en la balanza comercial periodo 2018-2023. 593 Digital Publisher CEIT, 9(6), 32-47, https://doi.org/10.33386/593dp.2024.6.2666

Descargar para Mendeley y Zotero

RESUMEN

El análisis del intercambio comercial entre Ecuador y Perú y su incidencia en la balanza comercial durante el periodo 2018-2023 revela una evolución significativa en el comercio bilateral, influenciado por diversos factores económicos y políticos. Ecuador y Perú han experimentado un crecimiento en sus exportaciones e importaciones, beneficiándose de acuerdos comerciales y una mayor integración regional. Ecuador ha diversificado su canasta exportadora, reduciendo su dependencia de productos primarios como banano, cacao y camarones, mientras que Perú ha incrementado sus exportaciones de productos agrícolas, textiles y minerales, aumentando su competitividad en el mercado ecuatoriano.

El Tratado de Libre Comercio (TLC) entre ambos países ha sido crucial para reducir barreras arancelarias y facilitar el comercio, permitiendo un flujo más libre de bienes y servicios. Además, las mejoras en infraestructura y logística han optimizado los costos y tiempos de transporte, fomentando un comercio más eficiente. Los métodos empleados dentro del proceso de investigación es el inductivo, que permite observar los hechos para posteriormente registrarlos, así mismo se ejerció el método histórico que permite examinar los acontecimientos del pasado con el fin de encontrar explicaciones.

Las fluctuaciones económicas globales y regionales, como la pandemia de COVID-19, la guerra comercial entre Estados Unidos y China, y la inestabilidad política, han afectado los flujos comerciales, resaltando la necesidad de diversificar las economías y fortalecer la resiliencia económica. En respuesta, Ecuador ha implementado medidas para promover exportaciones no tradicionales y mejorar la infraestructura logística, aunque persisten desafíos estructurales.

Palabras claves: intercambio comercial, balanza comercial, exportaciones, importaciones, inversión extranjera directa (IED).

ABSTRACT

The analysis of the trade exchange between Ecuador and Peru and its impact on the trade balance during the period 2018-2023 reveals a significant evolution in bilateral trade, influenced by various economic and political factors. Ecuador and Peru have experienced growth in their exports and imports, benefiting from trade agreements and greater regional integration. Ecuador has diversified its export basket, reducing its dependence on primary products such as bananas, cocoa and shrimp, while Peru has increased its exports of agricultural products, textiles and minerals, increasing its competitiveness in the Ecuadorian market.

The Free Trade Agreement (FTA) between both countries has been crucial in reducing tariff barriers and facilitating trade, allowing a freer flow of goods and services. In addition, improvements in infrastructure and logistics have optimized transportation costs and times, promoting more efficient trade. The methods used within the research process are inductive, which allows the facts to be observed and subsequently recorded, and the historical method was also used to examine past events in order to find explanations.

Global and regional economic fluctuations, such as the COVID-19 pandemic, the US-China trade war, and political instability, have affected trade flows, highlighting the need to diversify economies and strengthen economic resilience. In response, Ecuador has implemented measures to promote non-traditional exports and improve logistics infrastructure, although structural challenges remain.

Keywords: trade exchange, trade balance, exports, imports, foreign direct investment (FDI).



Introducción

Con el paso del tiempo, el comercio ha experimentado un notable crecimiento, dando lugar al fenómeno de la globalización que ha integrado economías de todo el mundo. Este dinamismo comercial y la emergencia de nuevos mercados han generado la necesidad imperiosa de que los países cooperen y adopten políticas sociales, económicas y culturales para fomentar las relaciones comerciales (Lazo, 2018). En la actualidad, el comercio internacional se presenta como un medio fundamental para impulsar el desarrollo económico entre las naciones. Este intercambio se vuelve indispensable para satisfacer tanto las necesidades básicas de consumo final como para obtener bienes manufacturados a partir de materias primas.

La relación comercial entre Ecuador y Perú se han caracterizado históricamente por la proximidad geográfica, la complementariedad de economías y la participación en acuerdos regionales. Estos factores han contribuido a la consolidación de un intercambio comercial dinámico que ha sufrido importantes cambios a lo largo de los años, afectando directamente la balanza comercial de ambos países.

A través del intercambio comercial, los países tienen la oportunidad de especializarse en sectores específicos como la industria, la agricultura, los servicios y otros campos económicos. Esta especialización genera efectos multiplicadores que incluyen la creación de inversión, empleo, consumo, ahorro y cambios en la economía. Estos procesos conllevan a la entrada de divisas, lo cual se refleja en la balanza comercial de un país. La balanza comercial puede mostrar un superávit o un déficit dependiendo de la diferencia entre las exportaciones e importaciones. En última instancia, esto determina cómo las políticas y los acuerdos comerciales pueden potenciar el crecimiento económico de una nación o de un bloque económico (Rosell, 2022).

El desarrollo del comercio mundial ha sido impactado por una serie de eventos que han tenido repercusiones significativas en la economía global. Estos incluyen políticas sociales en América Latina, la crisis del mercado inmobiliario, problemas con los contenedores de carga, y la crisis desencadenada por la pandemia de COVID-19. Helmut (2021) examinó cómo la pandemia afectó las exportaciones FOB y las importaciones CIF en Rumanía, identificando cambios estructurales en la Nomenclatura Combinada y áreas específicas particularmente afectadas en comparación con el año anterior. Otro estudio relevante es el de Fufa (2022), que empleó análisis econométricos de series temporales para estudiar la balanza comercial de Etiopía de 1998 a 2018.

Este estudio encontró que el tipo de cambio efectivo real es el principal factor positivo determinante, refutando el efecto a corto plazo de la curva en J y demostrando el impacto positivo a largo plazo de la devaluación en la balanza comercial de Etiopía.

Con base en la descripción anterior, se determina que la balanza comercial es un indicador importante que muestra el desarrollo de la economía, midiendo la relación entre las exportaciones e importaciones entre Ecuador y Perú y su impacto en el contexto económico de los dos países. Para comprender los antecedentes de este tema, es importante analizar el contexto histórico y la dinámica económica que han influido en las relaciones comerciales entre los dos países a lo largo del tiempo.

A lo largo de los años, las relaciones comerciales entre Ecuador y Perú han experimentado diferentes fases. Históricamente, estos dos países han mantenido vínculos económicos significativos gracias a su cercanía geográfica y su participación activa en organizaciones regionales como la Comunidad Andina de Naciones (CAN). Los acuerdos comerciales y la integración regional son factores clave que moldean la dinámica de los intercambios entre ambas naciones.

La balanza comercial manifiesta la diferencia entre las exportaciones e importaciones de un país, y su estudio proporciona información sobre la salud económica y la competitividad



de cada nación. Comprender la incidencia en la balanza comercial es esencial para evaluar el impacto en el desarrollo económico de Ecuador y Perú, al analizar el intercambio comercial, se pueden identificar los sectores económicos más afectados o beneficiados. Esto es crucial para implementar políticas que promuevan el crecimiento de sectores estratégicos y mitiguen posibles vulnerabilidades. Los estudios sobre el intercambio comercial entre Ecuador y Perú permiten evaluar la efectividad de los acuerdos comerciales y la política comercial implementada. Estos análisis son fundamentales para ajustar estrategias y optimizar los beneficios derivados de acuerdos bilaterales o multilaterales.

El análisis de los intercambios comerciales Ecuador-Perú (2018-2023) resalta la relevancia económica de ambos países en América Latina. Ecuador exportó al Perú productos como petróleo, banano y camarones por 2.631 millones de dólares, mientras que el país importó manufacturas y maquinaria por 3.041 millones de dólares, lo que demuestra los sólidos vínculos comerciales regionales (CAN, 2022).

Actualmente, en América Latina, Ecuador se enfrenta al desafío de no ser reconocido por implementar una política comercial abierta o utilizar acuerdos comerciales bilaterales como estrategia para fortalecer su posición competitiva frente a países vecinos como Perú y Colombia, los cuales han logrado mayor desarrollo y apertura en sus políticas comerciales. Estos países han conseguido penetrar mercados y atraer inversiones que aún están fuera del alcance de Ecuador (Montaño, 2010, pp. 89-92)

En este estudio se compara el grado de apertura comercial entre Ecuador y Perú mediante la creación de una matriz que incluye variables clave como: acuerdos comerciales en vigor, aranceles consolidados, riesgo país, índice de libertad económica, importaciones totales, exportaciones totales e inversión extranjera directa (IED).

En 2021, Ecuador registró un superávit en su balanza comercial de 855.7 millones

de dólares, lo que representa un 0.95% del PIB, una disminución respecto al superávit de 2,133.9 millones de dólares alcanzado en 2020, equivalente al 2.45% del PIB (Chena y Noguera, 2020). Esta variación en la balanza comercial se debe a un aumento en las exportaciones de Ecuador, aunque también se observó un incremento significativo en las importaciones (Feijoo et al., 2020). Según indican Correa et al. (2020), si se considera la balanza comercial como porcentaje del PIB, Ecuador enfrentará condiciones menos favorables en 2021. Además, el país descendió del puesto 54 al puesto 58 en el ranking del Banco Central del Ecuador para ese año (BCE, 2021), lo que refleja un saldo comercial medio en comparación con otros países (BCE, 2021).

El problema central de la investigación "Análisis del Intercambio Comercial Ecuador-Perú y su Impacto en la Balanza Comercial para el período 2018-2023" es comprender las dinámicas, desafíos y oportunidades en las relaciones comerciales entre ambos países. Donde la pregunta de investigación se centra en ¿Cómo afectan los intercambios comerciales entre Ecuador y Perú en la balanza comercial durante el periodo 2018-2023, y los determinantes que influyen en la dinámica económica y comercial de ambos países?, basándose el objetivo general anterior en "Análisis del impacto del comercio bilateral entre Ecuador y Perú a través de un diagnóstico comparativo de la balanza comercial durante el período 2018-2023, con el propósito de evaluar su impacto en la economía ecuatoriana", y una concepción oportuna de los objetivos antes mencionados se plantean los específico, que parten de analizar los factores determinantes que impactan la dinámica económica y comercial en Ecuador y Perú; segundo, evaluar cómo los intercambios comerciales entre ambos países han afectado a ciertos sectores en el Ecuador; tercero, realizar un análisis comparativo detallado de la balanza comercial de los dos países; y cómo afectará a la economía de Ecuador. Estos objetivos pretenden brindar un panorama completo del impacto del comercio bilateral, permitiendo así una evaluación adecuada de su



impacto en la economía ecuatoriana durante el período analizado.

Método y Materiales

El estudio es cuantitativo y cualitativo, analizando datos históricos sin manipulación durante un período determinado. Es de carácter descriptivo, según Hernández et al. (2014), detallando la naturaleza y características de los intercambios comerciales entre Ecuador y Perú y su impacto en la balanza comercial (2018-2023). La investigación descriptiva aclara las características de la población estudiada. Según Tamayo y Tamayo (2019), la investigación científica implica registrar, analizar e interpretar fenómenos. Además, el enfoque es mixto, combinando métodos cualitativos y cuantitativos para comprender los casos y recopilar datos para futuras investigaciones (Miranda et al., 2020), esta investigación se basa en un paradigma de investigación cuantitativo - cualitativo, porque el objetivo es comprender el caso. estudiar su conjunto y recoger datos para su posterior análisis y determinar su evolución (Miranda et al., 2020).

Los métodos de investigación parten del análisis histórico centrado en la recopilación y examen de datos históricos del comercio entre Ecuador y Perú, identificando eventos clave, políticas y acuerdos que hayan influido en la dinámica comercial, mediante la revisión de documentos oficiales, informes de comercio y bases de datos relevantes. El método lógico complementará este análisis al establecer relaciones causales y patrones en la evolución del intercambio comercial y su impacto en la balanza comercial, identificando y analizando las causas y efectos de las políticas comerciales, cambios en la demanda y oferta, y otros factores económicos relevantes durante el período estudiado, se formulo una guía de entrevista a un experto en economía, con el propósito de conocer criterios específicos del ámbito económico sobre la incidencia de la balanza comercial durante periodo 2018-2023, así como también fue importante la utilización del utilitario informático spss para proceder a ejercer un proceso de valoración de la información y emitir un importante criterio sobre la evolución de la balanza comercial.

Desarrollo

El comercio entre Ecuador y Perú se desarrolla dentro de un marco de interdependencia económica regional y global, motivado por la búsqueda de ventajas comparativas y competitivas. Este fenómeno se fundamenta en principios económicos esenciales, como la teoría de la ventaja comparativa de David Ricardo, que postula que los países tienden a especializarse en la producción de bienes y servicios donde tienen una ventaja relativa en términos de costos de producción (Quintana et al., 2021).

Particularmente en Ecuador y Perú, los dos países tienen recursos naturales y capacidades productivas complementarias que apoyan el intercambio comercial. Ecuador, por ejemplo, es famoso por su producción de petróleo, banano, camarones y flores, mientras que Perú se destaca por sus exportaciones de minerales, productos pesqueros, textiles y agroindustria. La oferta complementaria de bienes y servicios fomenta el comercio bilateral y contribuye a la diversificación de las economías de ambos países (Ramírez y Loayza et al., 2023).

La balanza Comercial, se refiere a los pagos y cobros por la comercialización de mercancías. Es la diferencia que tiene un país en sus importaciones y exportaciones en un determinado período de tiempo, sin tomar en cuenta la prestación de servicios ni los movimientos de capital (Pérez y Merino, 2016).

La relación entre comercio exterior y crecimiento económico tiene un fuerte argumento, porque se ha observado que cuanto más comercia un país, mayor es la tendencia y posición de ese país en la senda del crecimiento interno. Sin embargo, esta relación no tiene causa ni efecto, porque a medida que la economía crece, hay más comercio y la economía se vuelve más abierta. El comercio internacional puede fomentar el crecimiento económico de un país mediante la abundancia de tecnología, conocimientos y estímulo externo. El siguiente párrafo explica la



correlación de estos componentes económicos (Caleb, 2014).

La balanza Comercial, se refiere a los pagos y cobros por la comercialización de mercancías. Es la diferencia que tiene un país en sus importaciones y exportaciones en un determinado período de tiempo, sin tomar en cuenta la prestación de servicios ni los movimientos de capital (Pérez y Merino, 2016).

La relación entre comercio exterior y crecimiento económico tiene un fuerte argumento, porque se ha observado que cuanto más comercia un país, mayor es la tendencia y posición de ese país en la senda del crecimiento interno. Sin embargo, esta relación no tiene causa ni efecto, porque a medida que la economía crece, hay más comercio y la economía se vuelve más abierta. El comercio internacional puede fomentar el crecimiento económico de un país mediante la abundancia de tecnología, conocimientos y estímulo externo. El siguiente párrafo explica la correlación de estos componentes económicos (Caleb, 2014).

La política comercial se refiere al conjunto de herramientas que un gobierno utiliza para mantener, alterar o modificar las relaciones comerciales de un país con el resto del mundo (Rodríguez, 2012). Estas herramientas incluyen los aranceles, que son impuestos que se aplican a los productos importados para aumentar su precio en el mercado interno y protegerlos de la competencia extranjera. Sin embargo, el establecimiento de aranceles puede llevar a una pérdida de eficiencia y afectar el bienestar social de manera negativa (González & Pérez, 2009).

Durante el periodo 2018-2023, el comercio bilateral entre Ecuador y Perú se vio afectado por varios factores, algunos de los más importantes incluyen la implementación y renegociación de acuerdos comerciales entre Ecuador y Perú, como el Acuerdo de Adición Económica No. 68, que facilitó comercio. intercambio mediante la reducción de las barreras arancelarias y la promoción de la integración económica entre ambos países, promoviendo la estabilidad política y económica en ambos

países, lo cual es fundamental para crear un entorno propicio para el comercio bilateral. La certeza política y económica genera confianza entre inversores y empresarios, lo que estimula el comercio y la inversión.

Tabla No. 01

Resumen de importantes Acuerdos Comerciales entre Ecuador y Perú.

LOS ACUERDOS ENTRE ECUADOR Y PERÚ						
Evento	Fecha de Vigencia	Tiempo	Resumen			
Ecuador y Perú reafirman su compromiso con el desarrollo transfronterizo en beneficio de la región y sus ciudadanos	01/01/2034	10 años	"Este acuerdo trata de la ampliación de la vigencia del plan Binacional de Desarrollo de la Región Fronteriza a fin de prorrogar los beneficios para ambas naciones". (Secretaria General de Comunicación de la Presidencia, 2023)			
Ecuador y Perú conmemoran los resultados del diálogo y la cooperación, tras 25 años de firmar la paz	25/10/2049	25 años	Los acuerdos de tratado de paz entre Ecuador y Perú permitirán dar confianza y un desarrollo económico para ambos países. (Secretaria General de Comunicación de la Presidencia, 2023).			
Convenio de libre comercio Ecuador-Perú	31/12/2093	69 años	Promover el comercio en condiciones de equidad, beneficio mutuo y en apoyo de los entendimientos empresariales de ambos países (LEXIS, 2024).			

Fuente: LEXIS (2024).

Los acuerdos comerciales permiten que un país tenga mejores relaciones políticas, comerciales, etc., libre acceso al comercio, paz, desarrollo fronterizo, entre otras cosas, para lograr un acuerdo mutuo y beneficioso para ambos países.

El efecto del comercio en la balanza comercial de Ecuador y Perú se manifiesta a través de las variaciones en los niveles de exportaciones e importaciones a lo largo del tiempo. Cambios en los precios de las materias primas, políticas comerciales, acuerdos bilaterales y factores macroeconómicos pueden influir en la balanza comercial y, por ende, en la estabilidad económica de ambos países. Desde la firma del acuerdo de paz entre Ecuador y Perú el 26 de octubre de 1998, como se puede observar en el Gráfico No. 01, el número de exportadores ecuatorianos que realizan negocios con Perú ha aumentado tres veces. Principio del formulario

Según el informe "Evolución Mundial en Números" de la Cámara de Comercio e Integración Ecuatoriano-peruana (Camepe), el número de exportadores que realizaban negocios entre Ecuador y Perú aumentó de 221 en 1998, cuando se firmó el acuerdo de paz, a 711 al finalizar el año 2022.



Este aumento significó que el valor de las ventas hacia Perú aumentara de 213 millones de dólares en 1998 a 936 millones de dólares en 2022. De hecho, el año 2022 marcó el período con la mayor cantidad de exportadores ecuatorianos vendiendo sus productos a Perú desde 1990, antes del conflicto bélico entre ambos países.

Figura No. 01 *Número de exportadores desde Ecuador a Perú*



Fuente: BCE, CAMEPE y PRIMICIAS 2023

La primera empresa exportadora es Petroecuador, ya que el petróleo es el principal producto de exportación al Perú. Entre enero y julio de 2023, las exportaciones de petróleo crudo alcanzaron los \$178 millones, ello de acuerdo a lo evidenciado a la figura No. 02.

En segundo lugar, se encuentra la empresa maderera Novopan, que tuvo unas ventas de 235 millones de dólares en 2022. En 2020, Novapan ocupó el primer lugar en exportaciones a Perú, por delante de Petroecuador. De hecho, la categoría "otras maderas" es el segundo producto de exportación más grande al Perú, con \$42,6 millones en productos enviados entre enero y julio de 2023.

Figura No. 02 *Principales productos exportados a Perú*



Fuente: BCE, CAMEPE 2023

El tercer exportador es Gisis, empresa especializada en la producción de piensos equilibrados para animales. En 2022, la empresa registró ventas por \$1.085 millones, de los cuales

el 6% provino de exportaciones, particularmente a Perú.

Entre los principales productos exportados a Perú están también concentrados de plomo y cobre, y manufacturas de cuero, plástico y caucho.

Como parte del récord de importaciones en 2022, Perú se ubicó como el sexto socio comercial de Ecuador a nivel global, representando las exportaciones a ese país el 2,9% de las ventas ecuatorianas al mundo, mientras que las importaciones representaron el 3,7% de las compras totales del Ecuador.

De acuerdo como se puede apreciar en la Figura No. 03, las importaciones desde Perú cerraron en 2022 con un valor de USD 1.109 millones, el valor más alto alcanzado desde 1990. Además, representó un crecimiento de 34% frente a las importaciones de 2021.

Como especialista en comercio e inversiones de la oficina Ecuador de PromPerú, destaca que Ecuador es un destino importante para el Perú en términos comerciales y es el cuarto destino de las exportaciones no tradicionales de este país. Es decir, todo lo que tenga valor agregado, como ropa, agroindustria, equipos para la industria alimentaria. Y más recientemente, software especializado, servicios de ingeniería y marketing digital.

Figura No. 03 *Principales productos importados desde Perú*

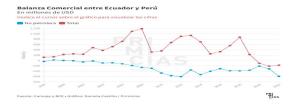


Fuente: BCE, CAMEPE 2023

La balanza comercial total entre ambos países fue favorable a Ecuador hasta 2019. En 2020, la extracción de petróleo en Ecuador disminuyó, afectando con ello las exportaciones totales a Perú. Para 2022, el balance cierra con un déficit para Ecuador de USD 177,2 millones.



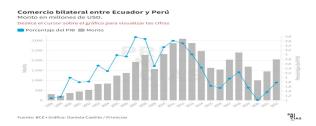
Figura No. 04Balanza Comercial entre Ecuador y Perú en millones de USD



Fuente: BCE, CAMEPE 2023

Por otro lado, la balanza comercial no petrolera históricamente ha favorecido al Perú, ya que los envíos del país superan las exportaciones no petroleras del Ecuador. Además, el tipo de cambio total del comercio (es decir, importaciones y exportaciones) entre los dos países será de 2.049 millones de dólares en 2022, un aumento de 1.743 millones de dólares en comparación con 1998, año en que se firmó el acuerdo de paz.

Figura No. 05 Comercio bilateral entre Ecuador y Perú en millones de USD



Fuente: BCE, CAMEPE 2023

Según el informe de Camepe, el comercio bilateral se ha visto impulsado por la eliminación de barreras comerciales, la complementariedad económica y el desarrollo de la cooperación bilateral. Dado que Ecuador y Perú son miembros de la Comunidad Andina, todos los productos comercializados entre los dos países no están sujetos a aranceles.

Como una importante fuente de información y conocedora del entorno económico de la balanza comercial se promovió una entrevista aplicada a la Eco. Dalila Romero para este proceso de investigación se emplea la toma de información con fuentes secundarias, ya que

los datos provienen de documentos relacionados con los intercambios comerciales entre Ecuador y Perú. Estos documentos incluyen fuentes oficiales como la Superintendencia de Economía Popular y Solidaria (SEPS), el Banco Central del Ecuador (BCE) y Trade Map, que proporcionan antecedentes estadísticos.

Esta investigación adopta un enfoque cuantitativo y cualitativo porque analiza datos históricos que no serán alterados, y se caracteriza como tal debido a que se llevará a cabo a lo largo de un período de tiempo específico. Según Hernández et al. (2014), este estudio es de tipo descriptivo, ya que tiene como objetivo detallar cada propiedad y característica relevante de un fenómeno en estudio. En este caso, el fenómeno investigado es el intercambio comercial entre Ecuador y Perú y su impacto en la balanza comercial durante el período 2018-2023.

Según Tamayo y Tamayo (2019), la investigación de tipo descriptivo se centra en registrar, analizar e interpretar las características actuales y la composición o procesos de los fenómenos del objeto de estudio.

El enfoque mixto se basa en el paradigma de investigación cualitativa y cuantitativa, ya que su objetivo es determinar la viabilidad mediante un estudio de factibilidad, basándonos en la recolección de datos cualitativos y cuantitativos, (Miranda et al., 2020).

El poder analizar el Intercambio Comercial Ecuador Perú y su incidencia en la Balanza Comercial periodo 2018-2023, se basa en un paradigma de investigación cuantitativo - cualitativa, ya que su objetivo es comprender el estudio de caso en su conjunto y recopilar datos para su posterior análisis y determinar su evolución (Miranda et al., 2020).

En cuanto a los métodos teóricos utilizados, es el aplicado debido a su enfoque en analizar el intercambio comercial entre Ecuador y Perú y su incidencia en la balanza comercial durante el período 2018-2023. El cual busca identificar patrones y tendencias en las transacciones comerciales entre ambos países, con



la finalidad de generar conclusiones prácticas y recomendaciones que puedan ser implementadas por instituciones gubernamentales, empresas exportadoras e importadoras, y otras partes interesadas. (Dzul, 2013), en investigaciones se utilizó para analizar la evolución de la balanza comercial de Ecuador y Perú en el periodo 2018 – 2023.

Para recolectar datos a nivel de comercio exterior e identificar los principales productos se realizó una entrevista y análisis documental, para recolectar la información específica del objeto de estudio, se tomó de las bases de datos utilizadas incluyeron: BCE World Bank, TradeMap (Hernández et al., 2014).

Resultados

Los resultados expuestos pertenecen, a información registrada en el BCE sobre las exportaciones, importaciones, balanza comercial e inversión realizadas entre Ecuador y Perú

Tabla No. 02 *Análisis comparativo de Ecuador y Perú 2018*- 2023

			Infor	me		
Años		Paises	Balanza comercial	Importaciones Totales en miles USD	Exportaciones Totales en miles USD	Inversión Extranjera Directa en miles USD
2018	7	2	2	2	2	
	% de N total	16,7%	16,7%	16,7%	16,7%	16,7%
	Mínimo	Ecuador	110.7.000.000	22385.8	18313,3	6440000,00
	Máximo	Perú	4027.7	43.203	4880000000,0	14000000000.0
	Media				2440009156,7	703220000,00
	Desv. estándar				3450668142.7	985395725,99
2019	Z	2	2	2	2	
	% de N total	16.7%	16.7%	16.7%	16.7%	16.7%
	Mínimo	Ecuador	110,7,000000	21.509	22329379.0	14760000000
	Máximo	Perú	6614000000	22.121	45135222.0	8896000000.0
	Media				33732300.500	5186000000,0
	Desv. estándar				16126166.236	5246732316.4
2020	7	2	2	2	2	2
	% de N total	16.7%	16.7%	16.7%	16.7%	16.7%
	Mínimo	Ecuador	2267.4	17.918	20226568.0	11000000000
	Máximo	Perù	3 239 8	36.782	38757234.0	59000000000
	Media		-,		29491901.000	35000000000
	Desy estándar				13103159 589	3394112549,7
2021	N	2	2	2	2	2
	% de Nitotal	16.7%	16.7%	16.7%	16.7%	16.7%
	Mínimo	Ecuador	1017	21721.200000 000001	26269228,0	768000000,00
	Máximo	Perú	2.870.7	51.178	56260115.0	85000000000.0
	Media				41264671.500	46340000000
	Desv. estándar				21206759.571	5467349632.1
2022	N	2	2	2	2	
	% de N total	16.7%	16.7%	16.7%	16.7%	16,7%
	Minimo	Fruador	10976.7	33048.9	35380362.0	845.05
	Máximo	Perù	17.401	60979 4	63648101.0	10848,49
	Media		11.401	00010.4	49514231.500	5846.7700
	Desv. estándar				19988309 936	7073,50026
2023	N	2	2	2	2	2
	% de N total	16.7%	16.7%	16.7%	16.7%	16.7%
	Mínimo	Ecuador	2.04	30.898.2	31126424.0	372000000 00
	Máximo	Peni	873	47604	64355040.0	30172000000
	Media	1 414	073	47004	47740732,000	15272000000
	Desv. estándar				23496179.703	21071782079
Total	N.	12	12	12	12	13
	% de N total	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100,0%
	Mínimo	Ecuador	1017	30.898.2	18313.3	845.05
	Máximo	Perú	873	60979 4	48800000000	30172000000
	Media	Feiu	0/3	00070.4	440292165.53	4882537641.1
	Desv. estándar				1398272612.4	8615816004.6
	Desv. estandar				13902/2012,4	0010016004,6

Fuente: Software estadistico SPSS

Análisis

El análisis parte de los datos proporcionados para la balanza comercial, importaciones, exportaciones e inversión extranjera directa de Ecuador y Perú durante los años 2018-2023 describe que en el Ecuador el

superávit máximo fue de 110.700 millones USD en 2018 hasta un déficit mínimo de 873 millones USD en 2023. La media fue de 22.558.379,05 millones USD, con una desviación estándar de 12.370.362,88 millones USD.

Mientras que en el Perú el superávit máximo de 4.027,7 millones USD en 2018 hasta un déficit mínimo de 2,04 millones USD en 2023. La media fue de 858.025.952 millones USD, con una desviación estándar de 1.970.383.006,33 millones USD.

En las importaciones totales de Ecuador desde 17.918 millones USD en 2020 hasta 33.048,9 millones USD en 2022. La media de importaciones fue de aproximadamente 22.558,4 millones USD con una desviación estándar de 12.370,4 millones USD.

Ecuador experimentó fluctuaciones en las importaciones, con un aumento marcado en 2022 seguido de una reducción en 2023. Este aumento podría indicar una mayor demanda interna o cambios significativos en las políticas económicas que afectaron las importaciones.

En las importaciones totales de Perú desde 21.509 millones USD en 2019 hasta 60.979,4 millones USD en 2022. La media de importaciones fue de aproximadamente 36.782 millones USD con una desviación estándar de 11.135 millones USD.

Perú también mostró variaciones notables en las importaciones a lo largo de los años, en 2020 y 2022. Estas variaciones podrían estar relacionadas con cambios en la demanda interna, la infraestructura logística o fluctuaciones en los precios de las materias primas.

El análisis de las importaciones de Ecuador y Perú durante los años 2018-2023 muestra variaciones significativas entre ambos países.

En el Ecuador las exportaciones totales fueron de 18.313,3 millones USD en 2018 hasta 35.380.362 millones USD en 2022. La media de exportaciones fue de aproximadamente



24.400.915,7 millones USD con una desviación estándar de 3.450.668.142,7 millones USD.

Ecuador mostró un crecimiento significativo en las exportaciones de 2018 a 2022, seguido de una ligera disminución en 2023. Esto podría reflejar cambios en la demanda internacional, precios de commodities o políticas comerciales.

En el Perú las exportaciones totales fueron de 6.440 millones USD en 2018 hasta 30.172.000 millones USD en 2023. La media de exportaciones fue de aproximadamente 7.032.200 millones USD con una desviación estándar de 985.395.725,99 millones USD. Perú también experimentó un aumento notable en las exportaciones a lo largo de los años, con fluctuaciones que pueden estar asociadas con la producción minera, agrícola y pesquera, sectores clave de su economía.

En resumen, el análisis de las exportaciones totales de Ecuador y Perú revela tendencias significativas que reflejan la dinámica económica y comercial de cada país durante el período de 2018 a 2023.

La inversión extranjera directa de Ecuador fue de 1.400 millones USD en 2018 hasta 31.126.424 millones USD en 2023. La media de IED fue de aproximadamente 703.220 millones USD con una desviación estándar de 985.395.725,99 millones USD.

Ecuador experimentó variaciones en la IED a lo largo de los años, con incrementos notables en 2023. Esto puede reflejar cambios en políticas económicas, atracción de inversiones en sectores específicos como recursos naturales o infraestructura.

La inversión extranjera directa de Perú es de 6.440 millones USD en 2018 hasta 30.172.000 millones USD en 2023. La media de IED fue de aproximadamente 5.186.000 millones USD con una desviación estándar de 5.246.732.316,40 millones USD.

Perú mostró una tendencia general de crecimiento en la IED, con fluctuaciones

que pueden estar relacionadas con proyectos específicos de inversión extranjera, cambios en regulaciones o estabilidad política y económica. Ecuador y Perú han experimentado flujos significativos de inversión extranjera directa durante el período analizado. Ecuador tuvo una variabilidad mayor en la IED en comparación con Perú, que mostró una tendencia más consistente de crecimiento. Ambos países pueden beneficiarse de políticas que fomenten un entorno favorable para la inversión extranjera, diversificando las fuentes y sectores de inversión para fortalecer la resiliencia económica.

En resumen, el análisis de la inversión extranjera directa entre Ecuador y Perú muestra patrones distintivos que reflejan sus respectivas estrategias económicas y políticas durante los años analizados.

Ver tabla 2.



Tabla No. 02 *Resultados de la entrevista aplicada a la Eco. Dalila Romero.*

	¿Cómo describiría la evolución del intercambio comercial entre Ecuador y Perú durante el periodo 2018-2023?	Subpregunta: ¿Qué factores han influido en esta evolución?
	La evolución del intercambio comercial entre Ecuador y Perú durante el periodo 2018-2023 ha sido dinámica y ha mostrado un crecimiento constante, a pesar de ciertos desafíos económicos y políticos. Ambos países han trabajado en fortalecer sus relaciones comerciales, beneficiándose mutuamente de la proximidad geográfica y las complementariedades económicas. En general, se ha observado un aumento en el volumen de comercio bilateral, con un crecimiento notable en la diversificación de productos intercambiados.	Varios factores han influido en esta evolución, incluyendo: Políticas de apertura comercial: Ambos países han implementado políticas que facilitan el comercio exterior. Tratados de libre comercio y acuerdos bilaterales: Estos han reducido barreras arancelarias y no arancelarias. Crecimiento económico regional: La mejora en las economías de ambos países ha aumentado la demanda de productos importados. Infraestructura y logística: Mejoras en las rutas de transporte y puertos han facilitado el intercambio. Innovación y tecnología: La adopción de nuevas tecnologías ha optimizado los procesos comerciales.
	¿Cuáles son los principales productos que Ecuador exporta a Perú y viceversa?	Subpregunta: ¿Han habido cambios significativos en estos productos a lo largo de los años?
	Ecuador exporta principalmente: Productos agrícolas (bananas, cacao, café) Productos pesqueros (atún, camarones) Petróleo y derivados Perú exporta principalmente: Productos agrícolas (uvas, espárragos, paltas) Textiles y confecciones Minerales y derivados	Sí, ha habido cambios significativos. Por ejemplo, la exportación de productos no tradicionales ha aumentado, diversificando la canasta exportadora. Además, la integración de productos manufacturados y servicios ha crecido, reflejando una evolución hacia economías más diversificadas y sofisticadas.
omercial	¿Qué impacto ha tenido la política comercial de cada país en el volumen y la naturaleza del intercambio comercial bilateral?	Subpregunta: ¿Puede mencionar alguna política específica que haya tenido un impacto significativo?
Intercambio C	La política comercial de ambos países ha tenido un impacto positivo, facilitando el aumento del comercio bilateral y la diversificación de productos intercambiados. La eliminación de barreras comerciales y la implementación de acuerdos han sido cruciales.	El Tratado de Libre Comercio (TLC) entre Ecuador y Perú, implementado en 2017, ha tenido un impacto significativo, eliminando aranceles en una amplia gama de productos y facilitando un ambiente más favorable para el comercio bilateral.
nálisis de	¿Cómo han influido los acuerdos comerciales y tratados internacionales en la relación comercial entre Ecuador y Perú?	Subpregunta: ¿Hay algún acuerdo específico que considere particularmente relevante?
Categoría 1: Análisis del Intercambio Comercial	Los acuerdos comerciales y tratados internacionales han sido fundamentales para aumentar el comercio bilateral, ofreciendo beneficios como la reducción de aranceles, la eliminación de barreras no arancelarias y la protección de inversiones.	El Acuerdo de Complementación Económica No. 58 (ACE 58) entre ambos países ha sido particularmente relevante, ya que ha promovido la integración económica y facilitado el comercio de bienes y servicios.



	¿Cuál ha sido el impacto del intercambio comercial con Perú en la balanza comercial de Ecuador durante el periodo 2018-2023?	Subpregunta: ¿Qué sectores han sido los más beneficiados o afectados?
	El intercambio comercial con Perú ha tenido un impacto positivo en la balanza comercial de Ecuador, contribuyendo a reducir el déficit comercial. La exportación de productos no tradicionales ha aumentado, lo que ha ayudado a equilibrar la balanza.	Los sectores más beneficiados incluyen la agricultura, la pesca y la manufactura, debido al aumento en las exportaciones. Los sectores afectados han sido aquellos que enfrentan competencia directa de productos importados peruanos, como algunos productos textiles y manufacturados.
	¿Cómo han influido las fluctuaciones económicas globales y regionales en la balanza comercial entre Ecuador y Perú?	Subpregunta: ¿Qué eventos específicos destacaría como más influyentes?
	Las fluctuaciones económicas globales y regionales han influido significativamente. Por ejemplo, la caída en los precios del petróleo ha afectado las exportaciones de Ecuador, mientras que las crisis económicas en la región han afectado la demanda de productos importados.	La pandemia de COVID-19, que interrumpió las cadenas de suministro y afectó la demanda. La guerra comercial entre EE.UU. y China, que ha alterado los flujos comerciales globales.
		La inestabilidad política en la región, que ha afectado la inversión y el comercio.
	¿Qué medidas ha tomado Ecuador para equilibrar su balanza comercial con Perú?	Subpregunta: ¿Han sido estas medidas efectivas? ¿Por qué o por qué no?
Categoría 2: Incidencia en la Balanza Comercial	Ecuador ha implementado varias medidas, como la promoción de exportaciones no tradicionales, la mejora de infraestructura logística y la negociación de acuerdos comerciales favorables.	Estas medidas han sido parcialmente efectivas. La diversificación de exportaciones ha ayudado, pero persisten desafíos estructurales, como la dependencia de productos primarios y la competitividad en ciertos sectores.
	¿Qué proyecciones tiene para el futuro de la balanza comercial entre Ecuador y Perú, considerando las tendencias actuales?	Subpregunta: ¿Qué factores serán cruciales para estas proyecciones?
	La balanza comercial entre Ecuador y Perú	Factores cruciales incluirán:
	probablemente se mantendrá positiva, con un crecimiento continuo en el comercio bilateral debido a la implementación de políticas favorables y el	La estabilidad política y económica en ambos países.
ഥ	fortalecimiento de las relaciones comerciales.	La continuidad y mejora de acuerdos comerciales.
.;		
tegoría 2:		La inversión en infraestructura y tecnología.

Discusión

Evaluar el intercambio comercial entre Ecuador y Perú y su impacto en la balanza comercial de ambos países es considerado crucial. Este análisis revela cómo ha progresado la integración económica, destacando el rápido aumento del comercio y la colaboración entre mercados. Los países buscan cooperar y adoptar políticas en los ámbitos social, económico y cultural para fortalecer sus relaciones comerciales (Lazo, 2018). En el contexto actual, el comercio internacional se presenta como una herramienta esencial para impulsar el desarrollo económico a través del intercambio de grandes volúmenes de bienes producidos en masa por ciertos países. Este intercambio es indispensable para satisfacer las necesidades fundamentales de una nación, ya sea en forma de bienes de consumo final o productos terminados destinados a la fabricación de materias primas.

Considerando la entrevista realizada se pudo determinar que el intercambio comercial con Perú ha tenido un impacto positivo en la balanza comercial de Ecuador, contribuyendo a reducir el déficit comercial. La exportación de productos no tradicionales ha aumentado, lo que ha ayudado a equilibrar la balanza. A través de la implementación de convenios de libre comercio se ha logrado establecer un arancel cero para el intercambio bilateral y se han otorgado beneficios arancelarios completos a los productos originarios y provenientes, según la clasificación de la CAN (Quinapallo García et al., 2021).

Considerando el estudio efectuado se pudo dar contestación a la pregunta de investigación ¿Cómo afectan los intercambios comerciales entre Ecuador y Perú en la balanza comercial durante el periodo 2018-2023, y los determinantes que influyen en la dinámica económica y comercial de ambos países?, refiriendo que la diversificación de productos ha



sido clave para ambos países. Ecuador ha logrado reducir su dependencia de productos primarios al diversificar su canasta exportadora, lo que ha mejorado su saldo comercial. Perú, por su parte, ha añadido valor a sus exportaciones a través de la industrialización y la mejora en la calidad de sus productos, aumentando así su competitividad en el mercado ecuatoriano

Durante este periodo, el comercio bilateral ha mostrado un crecimiento continuo, influenciado por varios acuerdos comerciales y una mayor integración económica regional. Para Ecuador, las exportaciones a Perú han incluido principalmente productos agrícolas como bananas, cacao y camarones, mientras que Perú ha exportado a Ecuador productos agrícolas (uvas, espárragos), textiles y minerales. Este flujo comercial ha ayudado a Ecuador a diversificar su canasta exportadora, reduciendo su dependencia de productos primarios y mejorando su balanza comercial.

Para Perú, la relación comercial con Ecuador ha fortalecido sectores claves como la agricultura y la manufactura, incrementando las exportaciones de productos de mayor valor agregado. Este incremento ha contribuido positivamente a la balanza comercial peruana, ayudando a equilibrar el déficit comercial en otros sectores.

Y dentro de los principales determinantes sobre la dinámica económica y comercial entre ambos países, se encuentra El Tratado de Libre Comercio (TLC) entre Ecuador y Perú, junto con otros acuerdos bilaterales, ha reducido barreras arancelarias y facilitado el comercio. Esto ha permitido un flujo más libre de bienes y servicios, estimulando el comercio bilateral, como principal política comercial, las mejoras en la infraestructura de transporte y logística han reducido costos y tiempos de envío, haciendo más eficiente el comercio entre ambos países. La modernización de puertos y carreteras ha sido crucial en este aspecto, el crecimiento económico en la región ha aumentado la demanda de productos importados y exportados. Tanto Ecuador como Perú han experimentado periodos de crecimiento que han impulsado su capacidad comercial.

El análisis del intercambio comercial entre Ecuador y Perú durante el periodo 2018-2023 muestra que ambos países han experimentado fluctuaciones significativas en términos de importaciones, exportaciones e inversión extranjera directa. Estos cambios reflejan la dinámica económica interna, las políticas comerciales y los impactos de factores externos como la demanda internacional y los precios de las materias primas. La integración económica entre Ecuador y Perú ha fortalecido la balanza comercial de ambos países, aunque con diferentes grados de estabilidad y variabilidad. Para maximizar los beneficios de esta relación comercial, es crucial que ambos países continúen desarrollando políticas que fomenten un entorno favorable para el comercio y la inversión extranjera, diversificando sus economías y fortaleciendo su resiliencia ante fluctuaciones globales.

Conclusiones

El comercio bilateral entre Ecuador y Perú ha mostrado una evolución significativa durante el periodo 2018-2023, caracterizada por un crecimiento constante en el volumen de intercambio. Este incremento ha tenido un impacto positivo en la balanza comercial de ambos países, permitiendo a Ecuador reducir su déficit comercial gracias al aumento en la exportación de productos no tradicionales como el banano, cacao, y camarones. En contraste, Perú ha mejorado su balanza comercial a través de la exportación de productos agrícolas, textiles y minerales, incrementando su valor agregado y competitividad en el mercado ecuatoriano. Ambos han avanzado en la implementación de sus planes nacionales de competitividad y han diseñado ejemplos de coordinación, armonización y cooperación, pero aún faltan objetivos claros y un acuerdo general sobre cómo utilizar y desarrollar políticas que permita dinamizar sus economías.

Varios factores han influido en la dinámica económica y comercial entre Ecuador y



Perú. La implementación de políticas de apertura comercial y acuerdos bilaterales, como el Tratado de Libre Comercio (TLC) entre ambos países, ha sido crucial para reducir barreras arancelarias y facilitar el comercio. Además, las mejoras en infraestructura y logística han optimizado los costos y tiempos de transporte, fomentando un comercio más eficiente. La estabilidad política y económica regional también ha desempeñado un papel fundamental en la creación de un entorno propicio para el comercio y la inversión.

Las fluctuaciones económicas globales y regionales han tenido un impacto notable en la balanza comercial entre Ecuador y Perú. Eventos como la pandemia de COVID-19, la guerra comercial entre Estados Unidos y China, y la inestabilidad política en la región han alterado los flujos comerciales, afectando tanto la oferta como la demanda de productos. Estos cambios han resaltado la necesidad de diversificar las economías y fortalecer la resiliencia económica de ambos países para adaptarse a las fluctuaciones del mercado global.

Bibliografía

- Alvarado, M., & Ullauri, N. (2020). Impacto de exportaciones primarias en el crecimiento económico del Ecuador: análisis econométrico desde Cobb Douglas, período 2000-2017. INNOVA Research Journal, 5(1), 206-2017
- Akhiyar, D., Sari, V., & Muhammad, A. (2019).
 Analysis and Development of Marketing for the Creative Industry of West
 Sumatra Based on E-Commerce with the Concept of Customer Relationship
 Management (Crm). Jurnal KomtekInfo, 6(2), 144–154.
- Banco Mundial (2020). Global economic prospects: June 2020, Washington, D.C.
- Banco Central del Ecuador (BCE). (2023). Evolución de la Balanza Comercial por Productos. Enero – Diciembre 2022. BCE. https://bit. ly/3WUUdOj
- BID. (2016). ¿Qué son los acuerdos comerciales y cuál es su importancia? Nuevas tendencias en los tratados comerciales en América Latina, 10-15.

- CAN. (2022). Intercambio comercial entre
 Ecuador y Perú se incrementa, destaca
 secretario general de la Comunidad
 Andina. LIma: CAN. Obtenido de
 https://www.comunidadandina.org/
 notas-de-prensa/intercambio-comercialentre-ecuador-y-peru-se-incrementadestaca-secretario-general-de-lacomunidad-andina/
- CEPAL. (2015). Panorama de la Inserción Internacional de América Latina y el Caribe. Obtenido de https://repositorio. cepal.org/bitstream/handle/11362/39010/ S1501143_ es.pdf;jsessionid=2E9BEA7 3116DF98796A98343611F7FF3?seque nce=4
- Chena, P. I., & Noguera, D. M. (2020).

 Macroeconomic effects of global value chainsin the trade balance. Revista de economía mundial, 2020(54), 43–64. https://doi.org/10.33776/rem.v0i54.3848
- Feijoo, J., García, S., Tenelanda, D., & Pico, J. (2020). Balanza comercial y PIB en Ecuador. Revista venezolana de gerencia, 25(3-especial), 602–616. https://orcid.org/0000-0003-4031-4621.
- Fufa, G. (2022). Analysis Of The Determinants Of Relative Trade Balance In Ethiopia: Econometric Time Series Application. International Journal of 48 Information, Business and Management, 14(2), 9202.
- Hernández, O. (01 de Septiembre de 2021).

 Aproximación a los distintos tipos de muestreo no probabilístico que existen.

 Revista Cubana de Medicina General Integral, XXXVII(3). Obtenido de http://scielo.sld.cu/scielo.php?pid=S0864-21252021000300002&script=sci arttext
- Herrera, C. (2015). PROCESO DE INTEGRACIÓN DE AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE. Ciencias Sociales 158, 169-180.
- Helmut, W. (2021). Analysis of the romanian trade balance in the context of covid19 pandemic. Annals of the, Constantin Brâncuşi" University of Târgu Jiu, Economy Series, 4(1), 210–217.
- Lazo, M. (2018). Retos y oportunidades de la integración centroamericana. Realidad:



- Revista De Ciencias Sociales y Humanidades, (152), 183-191. https://doi.org/10.5377/realidad. v0i152.7790
- Correa, R., Izquierdo, L., & García, D. (2020). Impacto del COVID-19 en Ecuador.
- Banco Central del Ecuador. (2021). Evolución de la balanza comercial subgerencia de programación y regulación dirección nacional de síntesis macroeconómica.
- Ferreira, E., Clécio, A., & Carvalho, P. (2022). Exchange Rate and Trade Balances in Brazil: A Disaggregated Analysis by Major Economic Categories. International Journal of Economics and Finance, 14(6), 62. https://doi.org/10.5539/ijef.v14n6p62
- Miranda Beltrán, S., & Ortiz Bernal, J. (2020).

 Los paradigmas de la investigación:
 un acercamiento teórico para
 reflexionar desde el campo de la
 investigación educativa. RIDE. Revista
 Iberoamericana para la Investigación y
 el Desarrollo Educativo, 1-18.
- Montaño, C. (2010). Ecuador y la integración: una revisión a la posición oficial. Foro Revista de Derecho, 89-92.
- Rosell Medina, M. (2022). La paradoja de la integración latinoamericana. Advocatus, (42), 23-47. https://doi.org/10.26439/advocatus2022.n042.5741
- Panezi, M. (2016). THE WTO AND THE SPAGHETTI BOWL OF FREE TRADE AGREEMENTS FOUR PROPOSALS FOR MOVING FORWARD. Policy Brief 87, 3. https://www.redalyc.org/ journal/5711/571168607001/html/
- Medina, A. (2017). Teorías de las Relaciones Internacionales. Revista de El Colegio de San Luis, 7(13), 265-284.
- Ogundipe, A., & Ogundipe, O. (2018).

 Estimating the Long Run Effects of Exchange Rate Devaluation on the Trade Balance of Nigeria. European Scientific Journal, 9(25), 233–249.
- Quinapallo García, C.M., Méndez Encalada, E., Aguilar Echeverría, B. A., Benalcázar Hidalgo, G. S., & Macías Mendoza, L.F. (2022). Ecuador y su interés en la importación de láminas

- de caucho peruano. Pro Sciences: Revista de Producción, Ciencias e Investigación, 6(43), 355–366. https://doi.org/10.29018/issn.2588-1000vol6iss43.2022pp355-366
- QUINTANA, R. A., DONOSO, M. R., KUSACTAY, V. B., CHAGERBEN, W. M., & ESPINOZA, J. B. (2021). Introducción al Comercio Exterior. Liveworkingeditorial.com
- Samaniego, P., Cristina Vallejo, M., & Martínez, J. (2015). Desequilibrios en la balanza comercial andina: ¿se ajustan biofísicamente? Revista Iberoamericana 49 de Economía Ecológica, 24, 163–185.
- Santiago, D. (2018). Turismo sostenible y desarrollo: análisis del desarrollo turístico sostenible colombiano mediante el estudio de la efectividad de los programas de asistencia al desarrollo como modelos de ayuda a la sostenibilidad local (tesis de doctoral). Universitat de Girona. España.
- Ramírez-Loayza, D. K., Castillo-Aguirre, M. M., & Za-mora-Campoverde, M. A. (2023). Evolución de los Arreglos Comerciales Preferencia-les Otorgados por Estados Unidos a Ecua-dor. Economía y Negocios, 14(1), 115-134 https://revistas.ute.edu.ec/index.php/ economia-y-negocios/article/view/1072
- Ramírez, l. (2009). «Las Relaciones Internacionales: una disciplina en constante movimiento», Ponencia presentada en las Jornadas del Área de Relaciones Internacionales de FLACSO Argentina.
- Rivani, E. (2020). Trade Balance Surplus and Expecta-Tions for Economic Recovery in the Covid-19 Pandemic Time. Berkas. Dpr.Go.Id, 12(20), 19–24. https://berkas.dpr.go.id/puslit/files/info_singkat/Info_Singkat-XII-20-II-P3DIOktober-2020-213-EN.pdf
- Tamayo, A., Villamizar, D., Chacon, D., & Arenas, N. (2020). Oportunidades de negocios del mercado de frutas exóticas de Norte de Santander para



los Emiratos Árabes Unidos. Visión Internacional, 2(1), 37–43. doi:https://doi.org/10.22463/27111121.2600

Tapia, M., Viera, F., & Chusan, J. (2022).

Perspectiva histórica del tipo de cambio real y la Balanza comercial del Ecuador en la comunidad Andina. Dominio de Las Ciencias, 8(1), 859–870. https://www.dominiodelasciencias.com/ojs/index.php/es/article/view/2609/html%0Ahttps://www.dominiodelasciencias.com/ojs/index.php/es/article/view/2609/xml%0Ahttps://www.dominiodelasciencias.com/ojs/index.php/es/article/view/2609